

## 安达发代理合作工作指导

# 把握时代脉搏，共创速赢大局！

### 一、成为代理合作伙伴的基本条件

1. 合作伙伴及其核心负责人员在行业内没有严重信用不良记录。
2. 合作伙伴及其核心负责人员当前没有在研发与安达发公司相竞争的产品。
3. 要有现成的老客户资源。
4. 要有至少 2 个合格的顾问能售前支持、实施交付。

### 二、成为代理合作伙伴前的准备工作

#### 2.1 请准备好如下资料

##### 2.1.1 必备的基本资料

1. 营业执照（数码照片或扫描件）
2. 国税登记证（数码照片或扫描件）
3. 地税登记证（数码照片或扫描件）
4. 安达发\_代理合作伙伴基本资料表
5. 安达发-代理合作伙伴承诺书
6. 安达发\_代理合作协议

#### 2.2 将如上资料打印、盖公章或手印，然后快递到如下地址。

东莞市安达发网络信息技术有限公司

地址：广东省东莞市莞城区旗峰路 162 号中侨大厦 B 座 908 邮编：523290

电话：0769-2202 0566， 2202 0568 传真：转分机 813

联系人：淡贤锋 手机：186 8866 1178

Email: [frank@andafa.com](mailto:frank@andafa.com); [frankdan1001@gmail.com](mailto:frankdan1001@gmail.com)

**2.3** 安达发公司收到如上资料并审核通过后，即把相关文件签署快递寄回给代理合作伙伴，主要包括如下。

1. 安达发\_代理合作协议
2. 安达发\_代理授权证书

### 三、成为代理合作伙伴后的日常工作

1. 代理商可派顾问到安达发公司指定的项目中现场学习系统实施方法。  
该学习培训大约需要全建制 10 天时间，费用自理。
2. 代理商从现有客户中发掘适合的客户，来有偿试用或实施安达发系统软件，顾问尽快成长。
3. 代理商对有价值的客户项目做报备，并跟进，成交、实施、结案。